

### Załącznik 1 – Słowniczek terminów stosowanych przez sektor darczyńców (niezależnych)

#### AKTYWA

Kapitał – pieniądze, akcje, obligacje, nieruchomości lub inne zasoby fundacji. Zazwyczaj aktywa są inwestowane, a odsetki przeznaczane na dotacje.

#### CYKL FINANSOWANIA

Cały proces od prezentacji i oceny wniosku, przez tryb podejmowania decyzji, po raport na temat wyników projektu.

#### CZŁONEK ZARZĄDU

Członek rady zarządzającej. W krajach anglojęzycznych nazywany niekiedy „dyrektorem”. Zarząd zbiera się, aby zaopiniować wnioski i podjąć stosowne decyzje.

#### DARCZYŃCA

Zwany również grantodawcą. Osoba indywidualna lub organizacja przyznająca dotacje.

#### DAROWIZNA OD FIRMY NA ZASADZIE MATCHING FUNDS

Darowizna dla organizacji charytatywnej od pracownika przedsiębiorstwa, pomnożona o taką samą kwotę od pracodawcy.

#### DARY RZECZOWE

Darowany sprzęt, materiały lub inne dobra nie będące wsparciem finansowym. Niektóre instytucje oferują także przestrzeń biurową lub czas swoich pracowników.

#### E-FILANTROPIA

Ten termin oznacza różnorodne metody finansowania przy użyciu internetu. Stworzono wiele stron internetowych, poprzez które można przekazać finansowe wsparcie; zapewniają one też informacje o organizacjach non-profit.

#### FILANTROPIA

Termin określający postawę prospołeczną: dobrowolne darowizny czynione przez osobę indywidualną lub instytucję na rzecz dobra ogólnego. Obejmuje także fundacje i firmy, które prowadzą programy grantowe dla organizacji non-profit.

#### FINANSOWANIE DEFICYTU

Fundusze na pokrycie przekroczonych wydatków.

#### FINANSOWANIE PODSTAWOWE/ INSTYTUCJONALNE

Granty na dofinansowanie kosztów administracyjnych i organizacyjnych.

#### FUNDACJA CHARYTATYWNA

Patrz Fundusz.

#### FUNDACJA FIRMY

Fundacja prywatna, której fundusze grantowe pochodzą przede wszystkim z wkładu firmy komercyjnej. Fundacja finansowana przez firmę może utrzymywać ścisłe relacje z darczyńcą, jest jednak niezależną organizacją z własnym kapitałem żelaznym i podlega tym samym regułom i przepisom, co inne fundacje prywatne.

#### FUNDACJA OPERACYJNA

Fundacja, której głównym celem jest prowadzenie badań, programów społecznych lub innych, określonych przez jej ciało zarządzające lub statut. Fundacja taka może udzielać grantów, ale sumy są tu zazwyczaj stosunkowo małe w porównaniu z tymi przeznaczanymi na własne programy.

**FUNDUSZ LOKALNY**

Organizacja przyznająca dotacje wyłącznie na określonym terenie, jak miasto, kraj lub dzielnica. Środki pochodzą zazwyczaj od wielu darczyńców i są lokowane w niezależnie administrowanym funduszu wieczystym, a zysk z inwestycji przeznacza się później na finansowanie grantów.

**FUNDUSZ (FUNDACJA CHARYTATYWNA)**

W Wielkiej Brytanii fundacja charytatywna to fundusz powołany z zamiarem niesienia pomocy społeczeństwu, na przykład dla rozwoju badań medycznych, edukacji lub sztuki, albo poprawy jakości życia społeczeństwa.

**GRANT (DOTACJA)/ GRANTOBIORCA**

Dofinansowanie otrzymane przez organizację lub osobę indywidualną dla sfinansowania działań społecznych. Osoby lub organizacje otrzymujące grant to grantobiorcy.

**GRANT JEDNORAZOWY**

GRANT na określoną kwotę dofinansowujący całość lub część projektu.

**GRANT WIELOLETNI**

Fundusze otrzymywane w ratach wypłacanych w trakcie trwania projektu.

**GRANT WARUNKOWY**

Grant udzielany pod warunkiem, że finansowany projekt ma inne źródła finansowania, albo na zasadzie łączenia projektów, albo dzięki jakiejś innej formule, zazwyczaj w określonym przedziale czasowym. Funkcjonuje także pod angielskim terminem „matching funds”.

**GWARANCJA**

Plan finansowania rozłożony w czasie. Darczyńca płaci w kilku ratach, a dzięki temu organizacja otrzymuje w sumie więcej pieniędzy. Popularnym odnawialnym źródłem finansowania jest gwarancja wypłaty konkretnej kwoty raz na pewien określony czas.

**INICJATYWA WSPÓLNA**

Wspólne przedsięwzięcie dwóch lub więcej grantodawców. Partnerzy mogą dzielić obowiązki finansowania lub wносить do inicjatywy wkład wiedzy i zasoby techniczne.

**KAPITAŁ ŻELAZNY/ FUNDUSZ WIECZYSTY**

Fundusz przeznaczony do zatrzymania przez organizację na stałe i inwestowania, by przynosił dochód dla długofalowego wspierania jej działań.

**LEGAT/ ZAPIS TESTAMENTOWY**

Suma pieniędzy wypłacana po śmierci darczyńcy.

**LIST ODMOWNY**

List wysyłany przez fundację lub darczyńcę korporacyjnego, wyjaśniający, dlaczego projektowi nie przyznano grantu.

**LIST Z ZAPYTANIEM**

List przedstawiający działania organizacji i jej prośbę o dofinansowanie. Wysyłany do fundacji lub firmy, aby sprawdzić, czy właściwym będzie przedstawić swoją propozycję dofinansowania projektu. Wielu grantodawców woli, by skontaktować się z nimi w ten sposób przed wysłaniem pełnego wniosku o grant.

**OBSZAR PROGRAMOWY**

Obszar tematyczny zainteresowań darczyńcy, w którym zapewnia on finansowanie lub w którym ma swoje priorytety operacyjne (na przykład badania medyczne, stypendia naukowe, sztuka).

**OFICER PROGRAMOWY/ KOORDYNATOR PROGRAMU GRANTOWEGO**

Pracownik instytucji finansującej, który zarządza programem grantowym, opiniuje wnioski o dofinansowanie projektów i przekazuje je swoim przełożonym. To pierwsza osoba w procesie selekcji.

**ORGANIZACJE LOKALNE**

Organizacje działające zazwyczaj na poziomie lokalnym/ danej społeczności. Organizacja taka jest zwykle, choć nie wyłącznie, organizacją świadczącą usługi dla społeczności, usiłującą wdrożyć konkretne programy i projekty w środowisku, w którym działa.

**ORGANIZACJA PARASOŁOWA**

Fundacja lub stowarzyszenie, które gospodarują lub zarządzają funduszami mniejszych fundacji indywidualnych i/ lub programami społecznymi firm. Przykłady: Cha-

rities Aid Foundation, Fondation de France i Stifterverband für die Deutsche Wissenschaft.

#### POCZTOWA REKLAMA BEZPOŚREDNIA (MAILING)

Pisemna prośba o wsparcie wysyłana pocztą. Wpłaty dokonywane są zwykle przekazem pocztowym. Nie jest to właściwe dla wszystkich organizacji non-profit, ale może okazać się użyteczne dla tych z ograniczonym budżetem lub nieznanymi, dla rozbudowania bazy darczyńców i zwiększenia przychodu.

#### POMOC EKSPERCKA

Pomoc w prowadzeniu działań lub zarządzaniu udzielana organizacjom non-profit. Może obejmować zbieranie funduszy, opracowanie budżetu i planu finansowego, planowanie programów, porady prawne, marketing i inne działania wspierające zarządzanie organizacją. Pomoc taką może zaoferować bezpośrednio fundacja lub pracownik korporacji, może też być udzielona w formie grantu na opłacenie usług konsultanta zewnętrznego.

#### PRZEDSIĘBIORCY PROSPOŁECZNI

Osoby indywidualne angażujące się w przedsięwzięcia społeczne, próbujące najskuteczniej pogodzić ze sobą świat biznesu i organizacji non-profit w celu realizacji swoich planów społecznych.

#### RAPORT ROCZNY

Szczegółowy dokument publikowany przez fundację lub firmę opisujący działalność grantodawczą. Coraz więcej fundacji i firm używa go do informowania społeczności o swojej działalności, polityce i wytycznych dotyczących przyznawania dotacji. Raport roczny składają też organizacje-grantobiorcy.

#### SPOŁECZNA ODPOWIEDZIALNOŚĆ BIZNESU

Społeczna odpowiedzialność biznesu to strategia przedsiębiorstw, które dają swoje usługi i zasoby społeczności, w której zlokalizowane są ich zakłady lub w której działają. Przedsiębiorstwa mogą inwestować w społeczność poprzez działalność grantodawczą, poprzez promocję wśród swoich pracowników, matching funds dla darowizn pracowniczych, dary rzeczowe, a nawet przez „wypożyczanie” czy oddelegowanie pracowników wyższego szczebla i specjalistów.

#### STOWARZYSZENIE

Zrzeszenie obywateli uznawane za organizację pozarządową.

#### WNIOSEK

Pisemny dokument przedkładany w fundacji lub u darczyńcy korporacyjnego, zawierający opis projektu, dla którego szuka się wsparcia.

#### WSPARCIE KAPITAŁOWE (DOTACJA KAPITAŁOWA)

Fundusze udzielane na zakup dóbr trwałych, które będą istnieć przez przynajmniej trzy lata (pojazdy, budynki, meble i wszelki sprzęt).

#### WSPARCIE ŁĄCZONE/ MATCHING FUNDS

Finansowanie wspierające dotację udzieloną przez innego darczyńcę.

#### WSPARCIE POCZĄTKOWE

Grant lub dotacja na początek projektu lub działania organizacji. Może finansować wynagrodzenia pracowników organizacji i inne wydatki operacyjne nowego projektu.

#### WYTYCZNE

Dokument fundacji określający cele, priorytety, kryteria i procedury aplikowania o grant.

#### ZOBOWIĄZANIE FINANSOWE

Umowa lub pisemna obietnica wypłacania danej osobie przez określony czas ustalonej kwoty w regularnych ratach. Jeśli wsparcie otrzymuje zarejestrowana organizacja charytatywna, darczyńca może mieć prawo do ulg podatkowych.

