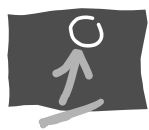


Turiny

Įvadas	7
I dalis – Rėmimo šaltiniai	11
Pirmas skyrius – Nuosavos lėšos, pajamos iš veiklos ir individualių rėmėjų paieškos	11
1.1 Narystės mokestis – svarbiausias dalyvavimo ir nuosavybės įrankis	11
Kojoto patarimas Nr. 1	11
1.2 Dalyvio mokestis – išjudinkite savo projektą	12
Kojoto patarimas Nr. 2	12
Kojoto patarimas Nr. 3	12
1.3 Paslaugų teikimas – Jūsų slaptas finansinis potencialas	12
Kojoto patarimas Nr. 4	13
Gyvenimiška patirtis Nr. 1	13
1.4 Lėšų ieškojimo klasika	13
1.5 Leidiniai – sunkiai panaudojamas įrankis	14
1.6 Laiškų akcijos	14
1.7 „Auka iš atlyginimo“ – įdomi galimybė kai kuriose šalyse	14
Gyvenimiška patirtis Nr. 2	15
Antras skyrius – Viešieji rėmėjai	16
2.1 Finansavimas vietiniu, regioniniu ir nacionaliniu lygmeniu	16
Kojoto patarimas Nr. 5	16
2.2 Europos Sąjungos finansavimas – tarpvalstybiniai europiniai fondai	17
Kojoto patarimas Nr. 6	18
2.3 JAUNIMO programa	18
2.4 <i>Leonardo da Vinci</i> programa	19
2.5 <i>Socrates</i> programa	19
Kojoto patarimas Nr. 7	20
2.6 Europos Sąjungos struktūriniai fondai	20
2.7 Europos Sąjungos finansavimas šalims kandidatėms ir trečiosioms šalims ...	21
2.8 Europos Tarybos finansuojama jaunimo veikla	23
2.9 Europos jaunimo fondas	24
2.10 Solidarumo fondas jaunimo mobilumui	25
2.11 Mokymosi sesijos Europos jaunimo centruose	25
Trečias skyrius – Nepriklausomi rėmėjai	26
3.1 Fondai	26
3.2 Europos fondų rūšys	27
3.3 Šių dienų Europos fondai – bendrosios charakteristikos	30
3.4 Įmonių rėmimo programos	31
3.5 Individualūs filantropai	33



II dalis – Finansų valdymas	35
Ketvirtas skyrius – Kam Jums reikalinga parama?	35
4.1 Misija, strategija ir patvari plėtra	35
4.2 Rėmimo iššifravimas	36
Kojoto patarimas Nr. 8	37
Penktas skyrius – Kaip pasiruošti ieškoti lėšų?	38
5.1 Biudžeto rengimas	38
5.2 Projekto vertimas į rėmėjo kalbą	39
5.3 Kreipimasis į rėmėjus	41
Kojoto patarimas, kaip rašyti pasiūlymą	45
Kojoto patarimas Nr. 9	47
5.4 Prašymų formos	47
5.5 Supraskite savo (nepriklausomą) rėmėją.....	50
Gyvenimiška patirtis Nr. 3	50
5.6 Bendro finansavimo sudėjimas	51
Gyvenimiška patirtis Nr. 4	51
Šeštasis skyrius – Pinigų leidimas	53
6.1 Žinokite savo įsipareigojimus – sutartis arba finansinis susitarimas	53
Kojoto patarimas Nr. 10	55
6.2 Susitarimai su projekto partneriais	55
Kojoto patarimas Nr. 11	56
6.3 (Finansinių) krizių valdymas	56
6.4 Nuosavybė	57
6.5 Grynųjų pinigų tvarkymas	57
6.6 Išlaidų planas	58
6.7 Projekto stebėseną ir santykių palaikymas	60
Kojoto patarimas Nr. 12.....	60
Septintasis skyrius – Apskaita	62
7.1 Trumpa apžvalga	62
Kojoto patarimas Nr. 13	62
7.2 Ataskaitos pateikimo įpareigojimai	63
7.3 Kas bus daroma su mano ataskaita?	64
Kojoto patarimas Nr. 14	65
7.4 Dešimt puikių priešasčių parengti gerą ataskaitą	65
III dalis. Priedai	69
Pirmas priedas – Rėmėjų vartojamų terminų žodynas	69
Antras priedas – Toliau skaitykite	73
Trečias priedas – Iš SALTO projektų vadybos 2001 m. kurso ataskaitos	85
Ketvirtas priedas – Autorių biografijos	90

